

# Am Signalen

- ✓ **Univé verdubbelt winst bijna** - Univé heeft vorig jaar de winst (vóór belastingen) vergroot tot € 151 (80) mln. Een 3% hoger brutopremie-inkomen van € 1,54 (1,49) mld ging gepaard met een 3% lagere schadelast van € 1,23 mld. Verder leverde de verkoop van de levenportefeuille aan Reaal een eenmalige bate op. Volgens Univé profiteren leden van de winstgroei, onder meer via verlaagde premies voor reis- en personenautoverzekeringen. Na de reorganisatie (2003) en het financieel oogsten (2004) wil Univé dit jaar "commercieel oogsten". Zo denkt de onderlinge de omzet via internet opnieuw te verdubbelen en zag Univé de zorgportefeuille met 33.000 verzekerden groeien tot 835.000.
- ✓ **Nibe-SVV zoekt nieuwe directeur** - Opleidingsinstituut Nibe-SVV wil per 1 januari 2006 een nieuwe directeur aanstellen. Dan is naar verwachting de reorganisatie, waarmee interim-directeur Peter Tersteeg sinds begin 2004 bezig is, volledig afgerond. Het benoemen van een nieuwe algemeen directeur is de laatste stap in dat traject. "Op korte termijn wordt gestart met het zoeken naar een permanente invulling van die functie."
- ✓ **AXA en Aegon verlenen volmachten** - AXA heeft als elfde verzekeraar een volmacht verleend aan franchiseketen Lancyr. De formule (100% Delta Lloyd) telt 56 vestigingen en zeven volmachtkantoren. De volmacht is in eerste instantie verleend aan Lancyr Tilburg, dat als backoffice dienst doet voor ca. dertig vestigingen. Volmachtbedrijf IAK Verzekeringen, onderdeel van Unirobe (45% Aegon), heeft een volmacht verkregen van Aegon. IAK (honderd medewerkers) had al volmachten van elf andere verzekeraars.
- ✓ **Insinger geeft vooropleiding Beleggen A** - Vermogensbeheerder Insinger de Beaufort houdt in april een vooropleiding in het kader van de WFD-module Beleggen A. De opleiding wordt gegeven voor het eigen intermediair in samenwerking met het Bureau voor Beleggingsopleidingen en Coaching. Op de bijeenkomsten wordt aangegeven welke exameneisen gesteld worden, zodat kan worden bepaald of slagen voor het examen een haalbare kaart is. Zo niet, dan kan later dit jaar een vervolgbijeenkomst worden gevolgd.
- ✓ **Reaal lokt 200 tussenpersonen naar Meetingpoint** - Reaal heeft deze week een actie beëindigd, die vorig jaar werd gestart om het gebruik van Meetingpoint te stimuleren. Het intermediair dat Meetingpoint gebruikte, kreeg punten die ingeruild konden worden voor cadeaubonnen. Ruim 200 tussenpersonen hebben dat gedaan. Vanaf april kunnen ook mutaties voor het Reaal Woonpakket via Meetingpoint worden doorgegeven.
- ✓ **Ook gratis VRA voor Erasmus-volmachten** - Na AXA, Delta Lloyd, Aegon en Reaal geeft nu ook Erasmus gevolmachtigden de mogelijkheid de resultaten van hun portefeuille te analyseren met behulp van de Volmacht Resultaat Analyse (VRA), ontwikkeld door Market Scan. Daarmee kunnen tot op polisniveau analyses worden verricht.
- ✓ **Robbe opent in mei nieuw kantoor** - Economisch Adviesburo drs. Frans Robbe opent 20 mei een nieuw kantoorpand in Oosterhout. Het pand krijgt de naam Forum Financieel Centrum, omdat ook een accountant, vermogensbeheerder, advocaat en notaris plek krijgen in het kantoor. Adviesburo Robbe wordt met 34 medewerkers hoofdbewoner.
- ✓ **Klant vindt assurantieman opdringeriger dan autoverkoper** - De consument vindt verzekeringsadviseurs na elektronikaverkopers het meest gericht op productverkoop. Dat blijkt uit een onderzoek van Trendbox onder duizend mensen. De autoverkoper wordt in dat verband als het minst opdringerig ervaren. Op het aspect 'geeft mij een goed gevoel' scoort de verzekeringsadviseur na de keukenverkoper het slechtst. Verder vindt men dat de assurantiadviseur weinig tijd neemt voor de klant en het minst zijn best doet, afgezet tegen verkopers van kleding, keukens, meubels, auto's en elektronica.

## Risk Executives

Toe aan de  
volgende stap  
in uw verzekerings-  
carrière?

Kijk op [www.risk-executives.nl](http://www.risk-executives.nl)  
of bel (030) 634 40 50.

## EssentialPeople

EssentialPeople detacheert back- en frontoffice professionals binnen de financiële dienstverlening. Alleen als je behoort tot de top in je vakgebied en beschikt over minimaal een afgeronde HBO-opleiding en de relevante vakdiploma's, kun je gerekend worden tot de 'essential people'.

[www.essentialpeople.nl](http://www.essentialpeople.nl)  
Tel. 071 515 02 42

Corinthe Companies is:  
Corinthe Executive Search, EssentialPeople,  
Hey-Day Interim Management  
House of Financials, 30days for recruitment

[www.corinthecompanies.nl](http://www.corinthecompanies.nl)  
Tel. 071 561 20 12

CORINTHE COMPANIES